

詳細・エントリーはインターネットの専用ホームページ

# アライアンス・パートナー発掘市2018

検索



▼ お申し込みの前に必ずお読みください。▼

- 愛知県内商工会議所の会員企業のみエントリー可能です。非会員の場合は、ぜひこの機会に地元商工会議所へご入会ください。
- エントリーは1社あたり1エントリーとさせていただきます。
- エントリーの際にご入力された事項(企業情報)は、エントリー企業相互にのみ開示します。担当者名、電話番号、メールアドレス等の詳細情報は開示しません。
- 商談の依頼は1社あたり最大10社までとさせていただきます。
- エントリー企業は、商談のお申し込みができると同時に、他社からの商談希望の対象となります。実際に商談をお受けになるかどうかは、各企業の任意です。
- 個別の商談内容および当サービスをきっかけに発生した当事者間の紛争に、主催者は関知しませんので予めご了承ください。
- エントリーの際にご入力された情報は当事業の運営に利用するほか、事務局から各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

お問い合わせ先 **アライアンス・パートナー発掘市事務局** 〒460-8422 名古屋市中区栄2-10-19  
 名古屋商工会議所 中小企業・会員支援部 会員サービスグループ内  
 TEL:052-223-5635 FAX:052-221-7622  
 e-mail: member@nagoya-cci.or.jp  
 ホームページ: www.aichi-partner.jp

## アライアンス・パートナー発掘市2018 主催商工会議所の連絡先

名古屋商工会議所 名古屋市中区栄2-10-19 TEL 052-223-5635 FAX 052-221-7622	岡崎商工会議所 岡崎市竜美南1-2 TEL 0564-53-6500 FAX 0564-53-0101	豊橋商工会議所 豊橋市花田町字石塚42-1 TEL 0532-53-7211 FAX 0532-53-7210
半田商工会議所 半田市銀座本町1-1-1 TEL 0569-21-0311 FAX 0569-23-4181	一宮商工会議所 一宮市栄4-6-8 TEL 0586-72-4611 FAX 0586-72-4411	瀬戸商工会議所 瀬戸市見付町38-2 TEL 0561-82-3123 FAX 0561-83-5204
蒲郡商工会議所 蒲郡市港町18-23 TEL 0533-68-7171 FAX 0533-68-0339	豊川商工会議所 豊川市豊川町辺通4-4 TEL 0533-86-4101 FAX 0533-84-1808	刈谷商工会議所 刈谷市新栄町3-26 TEL 0566-21-0370 FAX 0566-24-6049
豊田商工会議所 豊田市小坂本町1-25 TEL 0565-45-1212 FAX 0565-43-0190	碧南商工会議所 碧南市源氏神明町90 TEL 0566-41-1100 FAX 0566-48-1100	安城商工会議所 安城市桜町16-1 TEL 0566-76-5175 FAX 0566-76-4322
西尾商工会議所 西尾市寄住町若宮37 TEL 0563-56-5151 FAX 0563-57-0002	津島商工会議所 津島市立込町4-144 TEL 0567-28-2800 FAX 0567-24-2805	春日井商工会議所 春日井市鳥居松町5-45 TEL 0568-81-4141 FAX 0568-81-3123
稲沢商工会議所 稲沢市朝府町15-20 TEL 0587-81-5000 FAX 0587-23-6200	常滑商工会議所 常滑市新開町5-58 TEL 0569-34-3200 FAX 0569-34-3223	江南商工会議所 江南市古知野町小倉112(江南商工会館) TEL 0587-55-6245 FAX 0587-54-9141
小牧商工会議所 小牧市小牧5-253 TEL 0568-72-1111 FAX 0568-76-2581	犬山商工会議所 犬山市天神町1-8 TEL 0568-62-5233 FAX 0568-61-3986	東海商工会議所 東海市中央町4-2 TEL 0562-33-2811 FAX 0562-32-5366
大府商工会議所 大府市中央町5-70 TEL 0562-47-5000 FAX 0562-46-9030		



愛知県内商工会議所の会員企業限定  
**年に一度、愛知のビジネスが集結**

# アライアンス・パートナー発掘市 2018 大商談会

※アライアンスとは「連携・協調」を意味します。



実施した商談件数 延べ  
**1,460** 商談  
 (2,920社)

エントリー企業数  
**779** 社

商談に至った企業数  
**623** 社

エントリー企業の約80%  
 最低1件の商談をしています

※アライアンス・パートナー発掘市2017の実績

参加資格  
**愛知県内商工会議所の会員企業**

エントリー期間 平成30年 **2月19日(月)~4月18日(水)**  
 10:00から 17:00まで  
 商談期間 平成30年 **6月18日(月)~6月22日(金)** 9:00~17:00  
 商談会場 **名古屋商工会議所 5階会議室** (名古屋市中区栄2-10-19)

参加費 **無料**  
 エントリー~商談参加まで全て無料です

主催 名古屋・岡崎・豊橋・半田・一宮・瀬戸・蒲郡・豊川・刈谷・豊田・碧南・安城・西尾・津島・春日井・稲沢・常滑・江南・小牧・犬山・東海・大府 商工会議所  
 後援 愛知県商工会議所連合会

アライアンス・パートナー発掘市とは

# 愛知県内商工会議所の会員同士を引き合わせる事前調整型の商談会です。



## 特徴

<p><b>① 事務局が商談を調整します!</b></p> <p>エントリー企業リストの中から商談したい相手を探して商談依頼を事務局へ提出。先方がOKなら事務局で双方の希望の日程と時間帯を考慮して日程を決定します。営業活動の労力・コストを大幅に削減します!</p>	<p><b>② 業種を超えた新しい出会いの場があります!</b></p> <p>メーカー同士の受発注だけでなく、営業サポートや新商品の共同開発、コストダウン、新規取扱商品の情報収集など、ビジネスに関わることならなんでもOK! 新しい出会いがあなたのビジネスの幅を広げます!</p>	<p><b>③ エントリーから商談まで全て無料です!</b></p> <p>エントリーから商談調整、実施まで、全て無料です。成約に応じて手数料をいただくこともありません。リストに登録するだけでもPRになりますので、ぜひお気軽にエントリーください。</p>	<p><b>④ 広範囲から最適なパートナーを発掘できます!</b></p> <p>今回は下記の22の商工会議所が主催です。 名古屋・岡崎・豊橋・半田・一宮・瀬戸・蒲郡・豊川・刈谷・豊田・碧南・安城・西尾・津島・春日井・稲沢・常滑・江南・小牧・犬山・東海・大府</p>
--	--	---	---

## エントリー企業の特典

商談があってもなくても、エントリーするだけで右記サービスが利用可能!

<p><b>1 資料コーナー</b> エントリー企業のパンフレット等を設置。自由にお持ち帰りできます。</p>	<p><b>2 名刺交換会</b> 商談期間中の毎日11時30分から12時20分まで開催。思わぬ出会いがあるかも!?</p>
---	--

## 商談までの流れ

**参加費無料** エントリーから商談参加まで全て無料です。

4月18日(水)まで

5月上旬頃～5月18日(金)まで

5月25日(金)まで

5月下旬頃～

6月18日(月)～22日(金)

### 専用ホームページからエントリー

17:00まで

[www.aichi-partner.jp](http://www.aichi-partner.jp)



### 全エントリー企業をログインして確認

- エントリー締切後、エントリー企業リスト電子版を作成します。
- 5月上旬にログイン用ID・パスワードを郵送します。
- 全エントリー企業を専用ホームページに掲載しますので、ログインして確認することができます。



### 専用ホームページから商談したい企業を探す

- 最大10社までの商談依頼を専用ホームページから事務局へ提出してください。商談可能日と時間帯は、選択できます。

エントリー企業リストに載っている企業に直接連絡をとるのはご遠慮ください。商工会議所が仲介役を務めることから、当事業に安心してご参加いただいている企業もございます。商談会にて名刺交換した後は各自でご連絡を取っていただいてもかまいません。

### 商談可否の回答

- 貴社への商談依頼を専用ホームページで確認し、受諾の可否を返答してください。商談可能日と時間帯は、選択できます。



### 商談スケジュールの決定

- 事務局にて商談日程を調整し、決まった商談から専用ホームページに掲載します。全商談が決まった後、商談スケジュールをFAXします。



### 商談期間

- 商談会に遅刻は厳禁です! 商談時間に間に合うように余裕をもってお越しください。
- 商談は25分です。
- 時間に気を配りながら商談を進め、ニーズが合致したら次回面談の約束を取り付けましょう。



業種・業態・規模に関わらず、会員であればどなたでも参加可能です。  
"売りたい"、"買いたい"、"はもちろん、共同開発、販売サポート、アウトソーシング、情報収集まで。  
ビジネスに関することは全てOK! 売り込みかと思ったら、良い出会いに繋がったり、販売先を紹介してもらったり…。  
思わぬ出会いが、思わぬ可能性を生み出します!

## 商談した企業の内 商談の成果

- 商品・サービスの売上が成立した.....12%
- 事業連携などアライアンスが実現した.....4%
- 今後の商談成立や連携につながりそうだ.....24%
- 商談成立や連携につながるか不明だが有益だった.....35%
- どちらともいえない.....14%
- あまり役に立たなかった.....10%
- その他.....1%

## 前回の実績



商談した企業の内 **69%が満足!**

- 大いに役に立った.....13%
- 役に立った.....56%
- どちらともいえない.....24%
- あまり役に立たなかった.....7%

**エントリーした企業の約80%が最低1件の商談をしています**

※複数回答可

<p><b>製造業</b></p> <p>弊社製品を取り扱ってくれる商社と出会え、その先の取引先に弊社製品を導入していただける事になった。</p>	<p><b>製造業</b></p> <p>商談会の当日、帰社後見積り提出。翌日発注頂く。</p>
<p><b>卸売業</b></p> <p>今回がきっかけで製品を購入くださり取引成立しました。</p>	<p><b>製造業</b></p> <p>お互いに加工依頼をして8月に実績をつかった。</p>
<p><b>卸売業</b></p> <p>見積書を提出次第、発注予定。見積書の提出待ちです。</p>	<p><b>卸売業</b></p> <p>1社とは見積もり後、成約した。全ての会社とその後会社訪問させて頂き、次の段階を(見積もり)目指しています。</p>

<p><b>サービス業</b></p> <p>私の提供するコスト削減を商材としてお客様との関係性を深める材料としていただきました。また具体的にコスト削減業務の受注につながりました。</p>	<p><b>製造業</b></p> <p>こちらから依頼するつもりで商談させていただいたのですが、お話をさせていただく中で仕事の依頼をいただくことになりました。</p>	<p><b>情報通信/ソフトウェア</b></p> <p>アライアンス先を探しておりますが、積極的な相手先があり現在顧客紹介を受けております。</p>
<p><b>サービス業</b></p> <p>参加企業の声</p>	<p><b>製造業</b></p> <p>取り引きが始まりました。</p>	<p><b>サービス業</b></p> <p>商談先の企業様から直接、業務の依頼をいただいた。商談先の企業様が当社を他の企業様にご紹介いただけそうです。</p>
<p><b>サービス業</b></p> <p>※「アライアンス・パートナー発掘市2017」商談期間の3ヶ月後に、全エントリー企業に対して行ったアンケート調査による。</p>	<p><b>製造業</b></p> <p>弊社より加工品の依頼が可能となった。</p>	<p><b>卸売業</b></p> <p>試作の製造依頼、販売提携によるサービスの提出を始めて居ります。</p>

専用ホームページは、土日祝日も含め、24時間稼働しています。こまめにログインして、貴社の状況をご確認されることをおすすめします。