

会議所ニュース 春日井

特集

新春座談会

No. 656

1

2024

謹

賀

新

年

本年もよろしくお願いたします 



第20期会頭と委員長の皆さん



春日井商工会議所



2024年 年頭所感



春日井商工会議所 会頭 **大辻 誠**

春日井商工会議所会員企業の皆様、明けましておめでとうございます。本年もよろしくお願いいたします。

さて、わが国は社会経済活動の正常化が加速する中、四半世紀にわたるデフレ経済から脱却し、「時代の転換」を図る絶好の機会を迎えております。一方で、原材料・エネルギー価格の継続的高騰によって収益が圧迫され、慢性的な人手不足による防衛的賃上げを余儀なくされる等、大きな課題に直面しております。

また、インボイス制度、電子帳簿保存法への対応、そして4月1日からは働き方改革関連法により「2024年問題」と言われる残業時間規制への対応など、企業にとっては乗り越えていかなければならないことが山積しております。

このような状況のなか、商工会議所の役割は、市内商工業者の皆様の利益向上に貢献し、納税することにより社会的責任を果たし、惹いては春日井市財政を豊かにし、社会資本を充実させることです。

このためには、引き続き産業界の立場から行政へ要望を届けることが重要であるとともに、春日井市、中部大学、商工会議所が連携し、積極的な商工業振興策を講じ、大きな課題である人手不足解消のため尽力してまいります。

今年は『辰年』、開運に導かれやすい年と言われますので、会議所が会員の皆様を開運に導けるよう頑張っております。どうぞ今年も会員企業様のご健勝とご多幸を祈念申し上げ、役員議員・職員一同と共によろしくお願いいたします。

春日井市長 **石黒 直樹**

明けましておめでとうございます。

新春を健やかに迎えのことと心からお慶び申し上げます。

貴会議所におかれましては、商工業の振興や発展のために、その力を発揮され、春日井市プレミアム付き商品券『ささエール』による消費喚起や、プレミアム付き建設券による事業者の経済活動の促進など、本市の産業振興に進取果敢に取り組まれていることに厚く御礼申し上げます。

さて、我が国の経済は、アフターコロナへの転換に伴い、人や経済の動きが活発となり、個人消費は持ち直し、景気も緩やかに回復しております。本市といたしましても、引き続き、「産業振興は、本市の持続的な発展を生み出すための推進エンジンである。」との考えのもと、貴会議所と一体となり、産業振興に取り組んでまいります。

本年は、3月に策定予定の第4次春日井市産業振興アクションプランや4月に施行予定の春日井市中小企業振興基本条例に基づき、産業を取り巻く環境の変化や事業者等のニーズに対応した多くの取組を効果的かつ効率的に推進し、地域経済の力強い成長を促してまいります。

今後も、経済動向に注視し、産業振興を始めとする市政の課題に積極的に取り組んでまいりますので、貴会議所の皆様の一層の御理解と御協力を賜りますようお願い申し上げます。

年頭にあたり、会員皆様の益々の御健勝と御多幸を心から願いまして、新年の御挨拶とさせていただきます。

2024年

新春座談会

～会頭と第20期常設委員会の委員長による新春座談会～

春日井商工会議所第20期は、
大辻誠会頭のもと「地域商工業の収益向上・発展に努め、
納税を通じて豊かで活気あふれる春日井市のまちづくりに貢献します」を
基本理念に掲げ活動しています。

毎年恒例となっている新春座談会には、
大辻会頭と常設委員会において委員長を務める6名にお越しいただき、
貴重なお話を頂きました。

(株)アローエム
取締役副社長
奥村 久子
雇用促進・
人材育成委員会 委員長

税理士法人天道経営
代表税理士
野間 峰彦
事業継続・
新事業創出委員会 委員長

(有)花元 常務
伊藤 孝之
活力あるまちづくり
委員会 委員長

ナビエース(株)
代表取締役社長
大辻 誠 会頭

長栄鉄工(株)
代表取締役
長谷川 弘尚
生産性向上・
業務効率化委員会 委員長

広陽商工(株)
代表取締役
三尾 友貴美
企業間交流・
産学連携委員会 委員長

(株)清水屋
代表取締役
清水 隆行
総務委員会 委員長

【2023年を振り返って】

大辻 明けましておめでとうございます。各委員会の皆さんとのさまざまなお話を通じて、今後の活動に活かしていきたいと思っておりますのでよろしくお願いいたします。

さて、弊社としては、23年はトータル物流改善と他素材からのオール段ボール化によるカーボンニュートラルを推進してきた1年でした。物流業界におけるいわゆる「2024年問題」を、私どもはむしろチャンスと捉え、積み下ろしをパレチゼーション化し、労働時間を短縮・効率化することを提案しています。これまで載せる商品にあ

わせてオーダーメイドで製造していた段ボールパレットから、一定の大きさの規格パレットに変更してお使いいただくことでロットも増え、原価も下がります。これまで同様に新規開拓をしながら「段ボールはカーボンニュートラルに貢献する」ということを周知してきました。

2024年問題

2024年4月1日以降、自動車運搬業務の年間時間外労働時間の上限が960時間に制限されることによって発生する問題の総称。1日に運べる荷物の量が減ることや、ドライバーの収入減少などが問題視されている。

清水 私ども小売業にとって2023年は売り場面積の拡大と、ドラッグストアの新規出店が目立ちました。一方で、M&Aや倒産、廃業も多くあった年でした。物価高や輸入商品の価格高騰、原価上昇に伴う値上げや容量圧縮も相次ぎました。なかでも電気料金の値上げというのは、店舗運営において大きなコストですので、非常に負担が大きかったように感じます。その対策として、デジタル化や自動化に取り組む1年でもありました。

コロナ禍がある程度落ち着き、外出需要が拡大したのも印象的でした。逆に家ナカ需要はかなり低迷していると捉えています。



税理士としては、23年10月から導入された**インボイス制度**により様々な業務に影響が出ました。特にインボ

イス番号の登録手続や売上請求書の様式に関する相談が多く、インボイス未登録の取引先との支払条件について悩んでいる…といったお話もよく伺いました。またインボイス登録しなかった事業所も今後どのような影響があるのかは未知数です。

先日お客様から「取引先の方と利用した飲食店の領収書にインボイス番号がなかった」という相談をいただきました。インボイス制度にまつわる問題は24年以降も続いていくと見込んでいます。

インボイス制度

適格請求書等保存方式。取引における正確な消費税額と消費税率を把握することを目的に2023年10月に導入された。

奥村 当社は空調設備のダクトを製造販売、施工している建設業です。建設業はコロナ禍のように社会情勢が厳しくなったときも、受注がすぐに減るのではなく、波が少し遅れてやってきます。22年から23年の前半にかけては仕事が少なかったのですが、徐々に回復し、24年以降は通常に戻るのではと期待しております。建設業ですので2024年問題への対策も必要です。今は残業を減らすための対策として事務作業の効率化を推進しているところです。

昨今の大きな課題は、材料の原価高騰です。単に価格を上げるだけでなく商品の付加価値を高めるために社内でも試行錯誤を重ね、お客さまに納得いただけるように柔軟に対応していきます。

三尾 自動車メーカーのデザイン部さんとお仕事をしているなかで、ここ数年でデジタル化が急速に進んでいると感じています。**CAD**での設計が主流になり、最近では「二次元の図面が読めない」という新入社員もいるくらいです。デジタル化で自動車メーカーはコスト削減と開発スピード向上を実現しています。今後のモノづくりは同じような動きになるのではないのでしょうか。

また、電気自動車の普及で不要になる部品も出てくると予想されますが、新しい部品の研究を進めているメーカーさんもいます。新しい技術を学ぶと同時に、自社ならではの独自性を考える必要があった1年でした。

CAD

Computer Aided Designの略。デジタルで設計を行うことができる作図ソフトをまとめてこう呼ぶ。

長谷川 当社は自動車部品の製造や電機機器(工作機械)関係の部品などを扱っています。23年の前半は半導体不足の影響がありましたが、夏前くらいから徐々に挽回生産に転換して、なんとか追いついたような格好です。ただ、エネルギー資源などがかなり高騰していて、電力料金は一昨年前から比較すると倍以上になってしまっています。国外を見てみますと、今中国市場は不振ですが、東南アジアなどはこれからもう少し動きが出るのではないかと期待しています。

昨年はありがたいことに非常に活気よくさせていただきましたが、翌年くるであろう^{あお}煽りに備える必要があると思っています。業務効率化が課題ですので、周辺機器等も考慮しながらロボットなども使い自動化を図っていきたいですね。



コロナ禍では花の需要が高まり、よく売れました。一方で原価や燃料価格の高騰で、花にとって重要な温度管理

に影響が出た1年でした。仕入れが1億円だとして、1%でも花の原価が上がると、100万円かかってしまう。スタッフにはこの「1%の重み」を言い続けています。売り値だけではなくデザインなども工夫しながら利益を出すのが肝要です。中堅花屋は今、厳しい時代です。細かく、きっちりやっていきたいです。

伊藤さんは花屋以外にも
いろんな事業をやっているそうですね。

伊藤 花屋というのは、仕入れが大変な商売です。口スは出るし、売れないときも人件費・家賃はかかります。そこで最近では警備会社を立ち上げました。大手企業と提携することで安定した収益を得られていますが、

そう簡単ではないと厳しさも感じています。

ほかにも、オーガニックのキクラゲの栽培・販売も始めました。無農薬なので子どもも安心して食べることができます。学校給食に取り入れてもらえるといいなと考えています。今度、商工会議所のビジネスプランコンテストに出るつもりです！

【2024年の抱負】



大 辻

先日、新規市場開拓のために北海道に足を運び、段ボールパレットを展示してきました。そこで「JR貨物の鉄道コンテナを活用するのはどうか」という話題になりました。北海道でも九州でも、鉄道コンテナなら線路がつながっていればどこにでも行けるんです。**モーダルシフト**とも言えますが、トラック便を鉄道に替えて長距離輸送をなくし、さらに段ボールパレットを導入することで積み下ろしの時間を短縮する。こうした新しいシステムを完成させたいと思っています。

モーダルシフト

貨物の輸送手段をトラックなどの自動車から環境負荷の小さい鉄道や船舶に転換すること。

伊藤 僕は花にまつわる文化や伝統が薄れてきている気がしています。近年で言うと、例えば小規模なお葬式が増えてきて、既存の冠婚葬祭業界全体がダメージを受けている状況です。学校訪問や講演を通じて、花を飾る文化についてこれからも伝えていきたいですね。

活力あるまちづくり委員会としても、もっと勉強していきたいです。人口10万人以下の都市では「これからどう商売すべきか」「人口がさらに減ってしまう」という危機感を持っている方も多いです。春日井市は人口30万人を抱えていますが、今後どうすべきかは、いろいろと模索する必要があると痛感しています。

長谷川 モノづくり業界のなかでも、我々が携わる工作機械関係は厳しい状況に陥ると予想しています。ただ、冬以降からは回復すると見込んでいますので、それまでどう会社運営するかを考えなくてはなりません。

金融機関の方にもご相談して、もし事業を手放す企業さんが見えれば人材を引き受けたいという話はさせていただいております。

生産性向上・業務効率化委員会では、多種多様な事業をされている委員の皆さまと目標達成に向けて協力していきます。生産性向上や業務効率化は、企業人としての最大の山場です。ここをクリアして初めて企業として成り立つと考えています。そして、中小企業が抱える問題の中でその次に事業承継という段階がくるのではないのでしょうか。



三 尾

今年はこれまで通り新しい技術の模索をしていきます。米・ラスベガスまで最新の技術を視察しにいく予定で

ので、現地の技術を春日井に持ち帰って、企業間交流委員会で皆さんにお伝えできればと考えています。ほかには春日井市外の展示会に出展して新しい売り上げを出している企業もありますので、実績を数値化していく予定です。

産学連携については、中部大学との連携強化を図りたいと思っています。学科や技術を正確に把握するための大学見学や、アドバイザーを通じた情報収集、マーケティングを専攻するゼミとの連携など、さまざまな事業をいろんな方にやっていただきたいです。

春日井の小中学校は**ICT化**が全国でもトップクラスで進んでいることをご存じですか？ 最近、小中学生に向けた3Dプリンター教室を開催していますが、今の小学生たちはみんなタブレットを使って三次元で設計できるんですよ。近い将来、小中学生の設計者が出てくるかもしれません。

ICT化

Information and Communication Technologyの略。
情報通信技術を利用してコミュニケーションを円滑化すること。



奥村

私たちの業界としては、段ボールダクトが注目されています。コーティング加工をした段ボールは非常に

しっかりしていて、採用されることが徐々に増えていきます。新しい材質の開発にはなかなか着手できませんでしたが、これからはそういったことも必要だと思います。

雇用促進・人材育成委員会としては、多様な人材の採用を実現するためにあちこちにアピールすべきだと考えています。企業が学生にオファーできる登録制サービス「スクナビ」を推進したり、学内説明会を開催したりして、なるべくたくさんの学生さんや求職者の方に出会える機会を増やしています。会員の皆さまにもぜひ、ご参加いただきたいです。外国人雇用についても滞在期間や技術の習得・引継ぎについてのアドバイスなどを前向きに進めていきます。

野間

税理士事務所の視点から見ると、今年はやはり円安による材料費の高騰や最低賃金の上昇に伴う人件費のアップ、そしてすでに始まっているコロナ融資の返済も重なり、例年よりも利益が減少し資金繰りが悪くなる企業が出てくると予想しています。中小企業にとっては1か月の変動でも影響が出てしまうのでその点を注視していきたいです。

最近「今後どのような業種が儲かるのか」という相談をよくお受けしますが、どの業界でも、経営の仕方でも儲かる会社もあれば儲からない会社もあります。皆さまが「会社を運営していてよかった」「事業者でよかった」と実感できるよう24年も税理士としてサポートをしていきたいです。

清水

流通小売業は「アメリカの10年後を歩いている」とよく言われます。今、日本でもテナントの退店による大型商業施設の空洞化が目立っています。各企業が連携し、施設の有効活用やテナント誘致を積極的に行うべきです。また、これから海外からの旅行客が増えてくることを見込んでインバウンド需要をいかに取り入れていくかも重要です。その対策として、今後は海外の人材も積極的に採用する必要があると思います。

私たち小売業は、今や「省力化・効率化・自動化」の時代です。例えば羽田空港では自動販売機でサンドイッチやおにぎりを買えるようになっていきますし、私たちも自動でモノを売る仕組みを作ることが求められています。

そして、ベンチャー化も重要です。限界を迎えている事業を新たな事業に転換する必要性を感じていますし、そうしないと生き残れないとも考えています。

【第20期各委員会活動への意気込み】



清水

総務委員長として重要視していきたいのは、やはり組織の拡大です。多くの賛同者を得て会員組織を増大し

ていくことに挑戦する1年にしたいですね。最近は創業する事業所数がだんだん少なくなり、社会がサラリーマン化しているように感じます。地元や地域の活性化にとってベンチャー企業は重要な存在ですし、それが会員

の増強につながるのではないかと考えています。

総務委員会では、皆さんの意見を広く吸収させてもらっています。「なんでも言えばいい」ということではなく、実現可能な範囲のご意見や要望を改善していくことが総務委員会のミッションです。皆さんに教えていただきながらいい形にしていきたいので、ご指導いただければと思います。



野間 高齢の経営者で「利益は出ているが後継者がいない」と話している方がいました。事業継続・新事業創出委員会としては、事業を辞められる方と新しく起業される方の橋渡しができれば事業者数を減らすずに済むのではと考えています。ただ、情報漏洩対策などの課題もありますので、他の商工会議所等の事例を参考にしながら引き続き勉強していきたいと思います。

奥村 雇用促進・人材育成委員会では、委員会を開催するとたくさんの方に参加いただけるので「皆さん情報がほしいんだな」と実感します。委員会の大半はディスカッション形式で、成功事例をご紹介いただいたり、情報を共有したり、悩みを相談しあったりしています。人材確保にとって、大切なのは出会いです。できるだけ多くの選択肢を用意したいと思っていますし、さまざまなセミナーや説明会などを増やせるよう、商工会議所の方と連携して取り組んでいます。

最近ではインボイス制度や電子帳簿保存法の導入など、次から次へとデジタル化が推し進められていますので、当社としても対応に苦慮しています。デジタル化に必要なシステムについては商工会議所でもご紹介いただけると助かりますし、委員会でも紹介していきたいです。

電子帳簿保存法

保存が義務付けられている帳簿・書類を電子データで保存するルールを定めた法律。24年1月から電子取引データの保存が義務化。

三尾 今年も春日井市外での展示会出展を継続していきたいですね。あとは、市内の企業が抱えている悩みをヒアリングして、会員企業とマッチングさせる企画も考えています。地元の中でお金が循環するのも企業間交流なのではないでしょうか。

産学連携に関しては、一緒にやれること、皆さまがやりたいこと…そのニーズを調査して委員会で報告をし、積極的に取り組んでいきます。



長谷川

生産性向上・業務効率化の委員会としては、日ごろの業務を効率化すれば、生産性は必ず上がるはずだと考

えています。委員会にはせつかく多種多様の業種の方がお見えですので、もう少し踏み込んだところを見せ

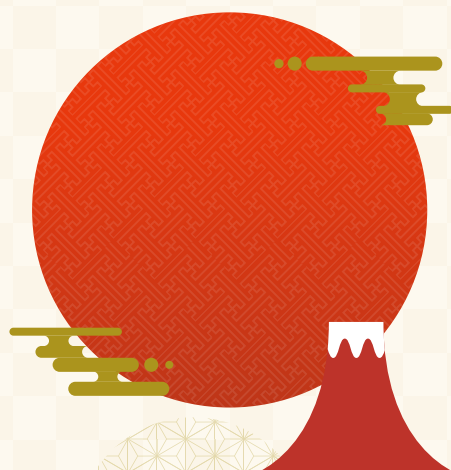
ていただけるような企業見学会を企画していきたいです。企業のデジタル化、DX化については、まずは自分でやってみてから展開するのがベストだと思っております。その結果を委員会でうまくクローズアップしたいですね。

伊藤 私たち活力あるまちづくり委員会は、現状を把握することに注力してきました。今年は、大好きな春日井の町の皆さんが当事者意識を持つことで「僕たちが言っても変わらない」のではなく「僕たちが言わないと変わらない」と思えるような1年にしたいです。ほかの地域で成功しているモデルや産業同士の連携について事例を学びながら、将来に向けて提言できる組織になれるよう取り組んでいきます。

大辻 先ほど野間さんのお話しにもありましたが、どの業種でも儲かっている企業・衰退する企業があるというのはその通りではないでしょうか。やはり、個々に努力しているわけです。例えば、後向きな補助金頼みになって「やっぱり持ちこたえられません」という企業よりも、成長している企業に助成金を出すことでさらに売り上げを伸ばしてもらう。そういった新陳代謝も必要になってくるのではないかと考えています。やはり、事業で利益を出して税金を納めるのが本筋だと思います。

今日は皆さんのお考えになっていることを聞いて、いろんなことを教えていただきました。業種・業界は違いますが委員会活動で挙げられた項目の中には共通しているものもあると思います。ぜひ、委員会の課題として取り上げて、活性化していただきたいです。

会頭としては、皆さんのお話をこれからの参考にするだけではなく、実際に活動に生かしていきたいと考えています。今日は本当にありがとうございました。



新春経済講演会 「アマゾンのイノベーションを支える仕組み～いい失敗の仕方～」

日時 1月24日(水) 14:00～15:30
場所 ホテルプラザ勝川 2階 さくらの間
※駐車場は、J R勝川駅前の地下・立体有料駐車場
(各自負担)をご利用ください。
講師 エバークローイングパートナーズ(株) 代表取締役 佐藤 将之 氏
定員 200名(先着順、定員になり次第締切)
参加費 無料
申込み 右記QRより申込み
問合せ 事業推進課



『データを経営に活かす!経営見直しセミナー』参加者募集

「来店客が想定よりも少ない」「チラシを配っても効果がない」「効果的な宣伝をしたい」
こんな悩みはないですか?これからの経営方針を決める時に『商圈分析データ』を活用することでより効果が見込めるかもしれません。本セミナーでは、商圈分析ソフト『Mi e Na』を用いた実践セミナーとなっていますのでぜひご参加ください。

日時 2月1日(木) 14:00～15:30
場所 商工会議所 会議室
講師 小坂 英雄 氏(小坂行政書士事務所)
参加費 無料
申込み 右記QRより申込み
問合せ 経営支援課



参加者特典

希望する地域の
商圈分析データを
個別に配布!

0120-974-830

メルマガ絶賛配信中!

春日井 税理士

検索

三上税理士法人 三上努行政書士事務所
かすがいM&Aセンター
税務のベストパートナー

令和4年2月1日
リニューアルオープン

●会議
●宿泊
●体育施設
●宴会場
●子ども屋内遊び場

グリーンパレス春日井

春日井市東野町字落合池1番地2
(代)☎(0568)84-0381

アイデアを守る+活かす
ブランド

特許・商標などのご相談は

かすがい特許事務所
KASUGAI PATENT FIRM

代表弁理士 和田 直斗
春日井市旭町1-15コンフォートA 5A
☎0568-27-5776

勝川駅より
徒歩5分

はぎの司法書士事務所

相続の登記・会社の登記は
勝川駅より徒歩3分の
はぎの司法書士事務所にご相談ください。
ご相談は無料です。

☎486-0929 愛知県春日井市旭町1-5-6
<http://haginofirm.com/>
(愛知県司法書士会登録番号)第1432号

TEL 0568-70-8020

前田特許

無料相談のネット予約は
<https://www.maedapatent.jp/>

国内出願/海外出願
特許・実用新案・意匠・商標
調査・知財戦略相談・鑑定

人材募集中!
所長弁理士 大矢 正代
〒509-0109 岐阜県
各務原市テクノプラザ 1-1
TEL: 058-379-2718

金融支援 経営支援で
地域事業者のみなさまをサポート!

資金繰りのこと・経営のことなど
お気軽にご相談ください!

相談は無料です!

0120-454-754

愛知県信用保証協会

春日井商工会議所女性会 かすがい女性起業ビジネスコンテスト 会場審査員募集

春日井市制80周年記念事業の一つとして行われる「かすがい女性起業ビジネスコンテスト」は、女性の起業を支援し新たなビジネスチャンスを創出すること、地元経済の活性化に貢献することを目的として開催いたします。当日、来場されたみなさまの投票によりオーディエンス賞が決定します。春日井市を拠点に活動し、事業の拡大や夢の実現に向けて一歩踏み出す女性のためのビジネスコンテスト。ぜひ、会場でファイナリストを応援してください！

日	時	2月3日(土) 13:30～
場	所	レディヤンかすがい(春日井市青少年女性センター)多目的ホール
出	場	者 書類審査を通過したファイナリスト5名 (これから創業する方(予定含む)～創業3年以内の女性)
参	加	費 無料(どなたでも参加(来場)OK)
申	込	み 右記QRより申込み
問	合	せ 経営支援課
主	催	商工会議所女性会



～税務講習会～ 決算申告(所得税・消費税)指導会

確定申告の準備はお済ですか?正しい申告、期限内申告をおこなっていただく為に下記のとおり指導会を開催いたします。この機会に、ぜひご利用ください。

日	時	①3月4日(月)／②3月7日(木) 各日とも 9:00～16:00 ※完全予約制 1時間
場	所	商工会議所 4階 会議室DEF
講	師	東海税理士会小牧支部 会員税理士
対	象	市内小規模事業者(個人事業者)
内	容	1)決算・申告(所得税・消費税)の実務指導 2)申告書類作成 等
定	員	各日30名(先着順)
受	講	料 参加1回につき 会員:2,200円 (非会員:11,000円)※税込み
申	込	み 右記QRより申込み
問	合	せ 経営支援課

【確定申告に必要な主な書類】

- 税務署から送付された書類一式
- 所得控除に必要な書類
- 前年・前々年の決算書(控)、
所得税・消費税の申告書(控)



65万円控除を受けるためには…

以下のいずれかの要件を満たす必要があります。

- ①国税庁HPを利用し、決算書・所得税申告書のデータを作成しe-Taxにて申告
- ②お使いの会計ソフトの最新版を利用して、マイナンバーカードを使ってe-Taxにて申告
※e-Tax(電子申告)の場合は利用者識別番号・暗証番号が必要です。
- ③事前申請により「電子帳簿保存」を選択した場合

会議所では「決算書」のデータ作成の代行は行いません。65万円控除を希望される方は、ご自身でデータの作成をお願いいたします。ご不明な点は事前にお問合せください。



※代理送信は行いません、電子申請をご希望の方はマイナンバーカードをご持参ください。

あなたのビジネスにデジタルを! Pit-Nagoya Marketに出展します

名古屋商工会議所主催の、中小・小規模事業者向けIT展示商談会Pit-Nagoya Marketに、当所“あいついKASUGAI”に参画している企業が出展します。

会場では企業展示に加え、基調講演やトークセッションも行われます。IT導入にお悩みの方、IT自体に苦手意識のある方、ビジネスを便利にするきっかけを探しに、ぜひご来場ください!

日 時 1月17日(水) 10:00~17:00
場 所 名古屋商工会議所 2・5階
主 な 分 野
・効率化・省力化
・生産管理・販促支援
・安心・安全
・システム・バーチャル
出展企業 (株)asulink/ホンダロジコム(株)/菱和テレコム
(その他Pit-Nagoya関係企業約40社出展)
問 合 せ デジタル推進課



ITツール等展示・体験会 開催報告

10月~12月にかけて、企業の生産性向上等に役立つITツールを集め、実際に触れていただける展示・体験会を開催しました。導入を検討されている方や業務効率化のヒントを探されている方等にご来場いただきました。

来場者は、10月11日は11名、10月25日は9名、12月12日は43名でしたが、来場者アンケートでは満足度の高い展示・体験会と感じていただき、市内企業のデジタル化の一步につながりました。

	クラウド会計& 請求管理ツール セミナー・体験会	労務管理ツール 展示・体験会	ITお仕事ツール 展示・体験会
開催日	10月11日(水)	10月25日(水)	12月12日(火)
出展企業	4社	5社	15社



外堀通り法律事務所

会員の方もしくは紹介者に限り、電話による緊急な法律相談無料受け付けます。

弁護士 高木 修

弁護士 井上 誠

弁護士 二宮広治

弁護士 伊藤聡史

弁護士 杉浦真吾

名古屋市中区丸の内2-2-7 丸の内弁護士ビル901号
TEL 052-201-7656 FAX 052-204-1244

オリジナル文具・グッズの販売サイト

可愛い文具が満載 **こころとどむ** 検索

木野瀬印刷株式会社 KNS株式会社
〒486-0958 クロスメディア事業部
愛知県春日井市西本町3-235 TEL: はるる 0568-29-6373
ふるっむ 0568-29-6075

検定試験情報

第230回珠算能力検定

試験日 2月11日(日)

場所 商工会議所

受験料 1級:2,340円

2級:1,730円

3級:1,530円

申込期間 1月10日まで

申込み 当所窓口を受験料を
添えてお申込みください

第166回簿記検定

試験日 2月25日(日)

(2級・3級のみ)

場所 商工会議所

受験料 2級:4,720円

3級:2,850円

申込期間 1月9日～1月26日まで

申込み インターネットのみ
窓口申込みは行いません

受験料改定のお知らせ

令和6年4月1日から下記の通り受験料を改定します。

(税込み)

項目 級	珠算検定		簿記検定	
	～令和6年3月31日	令和6年4月1日～	～令和6年3月31日	令和6年4月1日～
1級	2,340円	2,800円	7,850円	8,800円
2級	1,730円	2,000円	4,720円	5,500円
3級	1,530円	1,800円	2,850円	3,300円

第229回珠算能力検定試験1級合格者

松葉珠算塾
川瀬裕生大留珠算塾
戒井 陸大留珠算塾
川本彩愛波多野そろばん塾
角田光織合格おめでとう
ございます

問 合 せ 運営課

今月の
運営課

運営課では、会員事業所の情報発信ツールとして会員PRコーナーを設置しております。商工会館1階入口にA4サイズのチラシやパンフレット等を置けますので会館利用者の目に触れる機会が増え、会社案内、商品紹介、催し案内などの周知に活用いただけます。令和4年12月に棚も増設し、今なら待ちも無くすぐに利用可能です。ぜひご活用いただき、貴社の発展にお役立てください。詳しくは、運営課までお問い合わせください。



青年部だより

想いを紡ぎ、未来へ～くらいつけ!輝けるステージがここにある～

春日井商工会議所青年部

令和5年度11月定例会

「aiあるKasugai ～街の魅力を貴方に伝えたい～」

11月定例会を、11月11日(土)、12日(日)の2日間、イーアス春日井にて開催しました。

aiあるKasugaiとは、「知りたい(知りtai)」「食べたい(食べtai)」「遊びたい(遊びtai)」を発信・体験する場として、昨年からスタートしました。

今年度は7月から朝宮公園、イーアス春日井、JR春日井駅、グルッポふじとうと各地で毎月開催し、その集大成として本定例会を企画しました。

定例会の内容としては、8月に行ったイーアス春日井での情報を基に、顧客層や時間帯等を分析。来場者に合わせた内容を盛り込み、遊んでいただきながら街の魅力を発掘する「街の推しクエスト」を行いました。また、クエストの参加者には、今までaiあるKasugaiに出店、協力してくださった方の情報が載った【魅力カード】を配布することで市内事業者やイベントをより知ってもらおうキッカケとしました。カードにはじゃんけんが出来る工夫をし、自宅にも持ち帰ってもらえるようにしました。

本定例会を通じて、青年部コア運動スローガンにある、「日本に誇れる街 春日井」の創造に大切な多くの魅力の発掘や、来場者の方々の笑顔を作ることができたと考えております。

本定例会に参加してもらった青年部メンバーをはじめ、コネくと委員会のメンバーには、今年初めのスタートから、毎月開催と開催場所を各地にするという目標を定めた事で、新しい仕組みや交渉等、初めての事や対応が増え、多くの準備に時間を費やすなど、負担をかけたと本当に感謝しております。

今回の経験を活かし、「日本に誇れる街 春日井」の創造へ、より一層取り組んでいきます。

新入会員募集中!



青年部では随時、私たちと一緒に各事業所、そして春日井市を盛り上げていく仲間を募集しています!



コネくと委員会
委員長

土井 亘

株式会社EAT
[2005年度入会]

事業内容

飲食業

(晴れのちハレ、手ぶらで屋上BBQアップステアーズ)



▲魅力カードの一例

青年部では随時、私たちと一緒に各事業所、そして春日井市を盛り上げていく仲間を募集しています!

新入会員募集中!

入会資格

- ①春日井商工会議所の会員事業所の経営者
又はその後継者や経営者に準ずる方
- ②入会時において満年齢50歳までの方
- ③年会費40,000円

春日井商工会議所青年部とは

私たち青年部は、明日を担う若き企業家集団です。春日井市内を中心に若手経営者が集まり定例会や講演会、異業種交流や経営セミナーなど、様々な活動を通じて自己研鑽をすることにより各事業所の活性化・繁栄に活かしています。

春日井商工会議所青年部への加入や活動に興味のある方は、事務局までお問合せください。



春日井商工会議所青年部

検索

女性会だより



～かがやき～

春日井商工会議所女性会
担当 広報委員会



女性会に入って思った事、感じた事

ステップアップ委員会 永治 あき子

女性会のステップアップ委員会に所属しています。女性会へ入会する以前は、別の団体に所属しており40代男性が多く話題を共有できなかった事を思い出します。最初はどの団体に入ってよいのかわかりませんでしたが、女性会へ入会したことで私の仕事と全然違う仕事でがんばっている女性達と出会えました。

10月21日、22日と春日井まつりが有り、お手伝いをしました。私は誘導係だったので、紙芝居のあとクイズとお菓子釣りの会場へ案内しました。会議所ロビーで紙芝居、大会議室が環境クイズとお菓子釣りとなっていて動線がうまくつながっていました。お菓子釣りが目的で参加し、紙芝居とクイズも楽しめ、帰る時は自分で釣ったお菓子を袋に入れてニコニコして帰っていった子供さん達。楽しかったのだと思います。嬉しく見ていました。私達各会員の役割もピッタリ。何か問題点はありますか?と聞かれ、次の日には改善していました。会場の雰囲気も良かったです。

個人の集まりで1つの行事の春日井まつりに参加して良かったです。

私の保険事務所の外に母と子供二人のお地蔵様があります。とても可愛い顔で西の方を見えています。幸せ地蔵と名前をつけました。

皆さん一度幸せ地蔵を見にきてください。

今月号の会員は

(株)ながや保険事務所 永治 あき子さんです

Q1.女性会に望む事は何ですか?

会員の皆さんが思った事が言えること。

楽しく交流できたらよい

Q2.女性会で何をやってみたいですか?

クリスマス会やゲーム大会、

自分の意見の発表会など

私たちは、「起業女子」「経営承継女性」
「経営者を支える女性」を応援します

女性会では、随時会員を募集中です!

入会資格: 春日井商工会議所の会員事業所の女性経営者またはこれに準ずる方

春日井商工会議所女性会

Q 検索



活動報告

広報委員会
(株)こどもみらい創造研究所 芳村 文子

女性会は今年も春日井まつりに参加させて頂きました。

『クイズをとおしてSDGsと春日井を知る』
～親子でつなごう未来のカタチ～と題して、子どもたちの大好きなお菓子釣り・紙芝居を盛り込み、随所に身近に出来るSDGsを散りばめました。自分たちの住む春日井市でSDGs活動はどんな事が出来るのか?をクイズにして学んでもらえたらという想いで企画しました。

SDGs紙芝居を見たら、クイズに答えて、お菓子釣りをする!まるでひとつの『春日井SDGsテーマパーク』の様に楽しめる仕組みにしました。

驚いたのは大人の方の参加も多数あったことです。大人も子どももみなさんに楽しんで頂けて本当に良かったと思います。

お天気にも恵まれてたくさんの笑顔あふれるお祭りでした。



今後の行事予定

1月例会 1月20日(土) 13:30～

仕事に活かせるプレゼン講座③

2月例会 2月3日(土) 13:30～

かすがい女性起業ビジネスコンテスト



会員の声

利用してます会議所!

「まちゼミ」に参加して新規顧客獲得できました

(株)インテリアモリソン 代表取締役 森 貴司 氏

当店は、市内大和通にて、カーテンやブラインドなどのインテリア商品の販売・施工をしています。勝川駅西発展会に加入していることもあり、商工会議所と商店街連合会で実施している「春日井まちゼミ」に平成28年に初めて参加しました。

使用目的に合ったカーテンやブラインドの選び方やインテリア装飾の仕方などを参加者に伝えることで、自らの仕事の再確認ができ、また、お客様への商品説明の方法を見直す良い機会になりました。

参加者からは、「良いことが聞けた」「店に初めて入ったけど良い雰囲気だった」などの意見をいただき、その後、お客さんとして来店してくださる方も多く、メリットの多い事業に参加できたことをとても感謝しています。

今では、まちゼミ実行委員会委員長として運営に関わっています。他の参加店のみなさんとのネットワークができ、他業種の方の意見も聴けるなど、商売のヒントをいただいています。

皆さんもぜひ「春日井まちゼミ」に参加してみたいはいかがでしょうか? 新たな発見が見つかりますよ。



会議所からのひとこと

平成25年からスタートした「春日井まちゼミ」も今年で12回目を迎え、参加店舗も年々増加し、今年は58社59講座を開催しました。

お店の人が講師となって、専門店ならではの専門知識や情報、コツなどを無料で教える講座なので、消費者が気軽にお店に来店でき、お店や店主を知るきっかけとなって、その後の利用客につながるケースもたくさんあります。

皆さんもまちゼミに参加して、新規顧客を開拓しませんか。

理想の住まいづくりをお手伝い

詳しくはHPへ



国道19号・春日井ICから車で15分の好立地! 春日井市民病院すぐ近く

〒486-0803 春日井市西山町二丁目8番地の1
☎0568-57-2355(代)



Good Home Good Life

ナゴヤハウジングセンター

春日井会場

労務管理をずっと楽にする助成金と
勤怠管理・給与計算システムをご紹介
労務管理のことなら何でもお気軽に
ご相談下さい。ご相談は無料です



フジサワ労務管理事務所

特定社会保険労務士 藤澤昭一

住所: 〒486-0947 春日井市知多町 2-34-8

TEL&FAX : (0568) 36-2351

Eメール: sfujisawa@mvb.biglobe.ne.jp

URL: https://fujisawa-sr.jbcsite.com

土地から建物の相談役



三建コンサル

SINCE 1968

不動産についてのご相談はお気軽に

TEL 0568-84-9090

NPO 法人みんなの相続相談センター

私たちは相続贈与遺産についてご相談を承る NPO 法人です

税理士 鈴木直樹 竹下勇二 古田将満 弁護士 服部文彦
恒川 豊 片野千哉 伊藤圭太 司法書士 萩野 健 清水義博
稲垣勝弘 土地家屋調査士 中西裕史

お気軽にご相談ください 0120-981-662

春日井市柏原町3-250-2 (稲垣勝弘税理士事務所内)

みんなの相続

検索

(一社)春日井市観光コンベンション協会からのお知らせ

市内事業所とそこご家族を題材にした映画「ディア・ファミリー」が、 2024年6月14日(金)に公開決定!

ロケの大部分を愛知県で撮影し、春日井市内でもいくつかの事業者のご協力を得て多くのシーンを撮影しました。

タイトル:「ディア・ファミリー」

監督:月川 翔

脚本:林 民夫

出演:大泉 洋、菅野美穂、福本莉子、

川栄李奈、新井美羽 ほか

配給:東宝



ディア・ファミリー

2024 6.14(Fri)



映画公式サイト



問 合 せ (一社)春日井市観光コンベンション協会 TEL 81-4141 (春日井商工会議所内)

愛知県特定最低賃金(2業種)改定

～令和5年12月16日発効～

特定最低賃金は、都道府県ごとに特定の産業について設定されています。愛知県では、12月16日から2業種の特定最低賃金額が改定されました。

(参考:愛知県最低賃金は10月1日より時間額1,027円です。)

特定最低賃金名	最低賃金額(1時間)
製鉄業、製鋼・製鋼圧延業、鋼材製造業	1,059円
輸送用機械器具製造業	1,028円

問 合 せ 事業所を管轄する労働基準監督署

Pure shine

ハンカチーフ・タオル製品 発売元

佐藤せんい株式会社

〒486-0957 春日井市中野町一丁目2-27
TEL (0568) 33-0039(代表)
FAX (0568) 31-8008

Ps 印刷のことなら

春日井印刷株式会社 Kasugai Printing Co., Ltd.

〒486-0857 愛知県春日井市浅山町1-3-50
(0568) 81-3183(代)

ホームページリニューアルしました!
<http://www.kasugaiinsatsu.com/>

1月行事予定表

日	曜日	内容
4	木	仕事始め
10	水	まちゼミ実行委員会
11	木	正副会頭会議
12	金	年末調整指導会
16	火	活力あるまちづくり委員会 生産性向上・業務効率化委員会
17	水	名商Pit-Nagoya Market 事業承継視察会
19	金	確定申告セミナー
21	日	外国人労働者向け日本語教室
24	水	新春経済講演会
30	火	新春役員議員懇談会並びに叙勲受章者祝賀会

事業承継

現経営者から後継者への
事業のバトンタッチ
後継者はお決まりですか？
ご相談はお早めに！

マル経融資制度

保証人 担保 保証料 **一切不要**

金利 (1.20%・12/1現在)
上限 2,000万円
ぜひご利用ください

春日井そだち (古紙回収)

事業系古紙無料で回収します！

1月12日(金)・26日(金)

午前中に回収拠点にお持ちください

公式SNS登録
キャンペーン中！
今なら友達追加・
フォローでノベルティ
プレゼント！



無料専門相談	相談（相談員）	1月	2月	時間
	金融（日本公庫担当者）	毎週水曜日		10:00～12:00
	金融（保証協会担当者）	18日	15日	13:30～16:00
	(要予約)			
	経営（中小企業診断士）	11日	8日	13:30～16:00
	(要予約)			
税務（税理士）	9日・25日	5日・13日・22日	1月 13:00～16:00 2月 9:30～12:00・13:30～16:00	
補助金活用（中小企業診断士）	毎週金曜日		13:00～16:00	
(要予約)				

その他相談（労務・事業承継・特許・登記・法律・海外販路開拓（オンライン）等）もお問合せください。（随時要予約）

問 合 せ 経営支援課

春日井商工会議所入会のご案内

～あなたの「やりたい!」「知りたい!」にお応えします～

- ✓ 資金繰りなど経営について気軽に相談したい
- ✓ 社員のスキルアップのための研修をうけたい
- ✓ 新たに取引できる会社を見つけたい
- ✓ 同じ悩みを持つ経営者、異業種の経営者と交流したい等、
お気軽にご相談ください!

入会資格 春日井市内で商工業を営んでいる方なら、業種・規模を問わずご加入いただけます。
年会費 個人6,000円(3口)、法人20,000円(10口)～従業員数により決まります。

問合せ 運営課

経営に役立つ情報
いっぱいあります。

春日井商工会議所 会員募集中!

副業人材を 雇用することにより、 社内の課題を解決してみませんか？

産業雇用安定センターは、労働者の職業選択の幅を広げ、
多様なキャリア形成を支援する観点から、「**ビジネス人材雇用型副業情報提供事業**」に取り組んでいます。



**ビジネス人材
雇用型副業とは？**

企業に在職している労働者が自身の技術・知識・経験の活用やキャリアアップ等を目的として副業を希望する場合に、
副業人材として雇用することをお考えの企業の求人情報を提供します。

人材で悩んでいませんか？

求人を出しても
なかなか
採用できない

必要な
スキルを持った
人材がない

急な
新規の大量受注に
困っている

特定の分野に
強い人材が
欲しい

社員の
能力開発を
してもらいたい

生産性の
向上に
つなげたい

そんな貴社に!!!

メリット

人材の確保

社内での
新規事業創出や
イノベーション促進

社外からの
客観的な
視点の確保

自社で活用できる
他業種の
知見・スキルの習得

他業種の
ノウハウを活かした
生産性向上

相談・利用は
無料!

副業人材の雇用をお考えの場合は以下のお問合せ先まで



052-583-8876

受付時間
平日 9:00~17:00



<https://www.sangyokoyo.or.jp/>

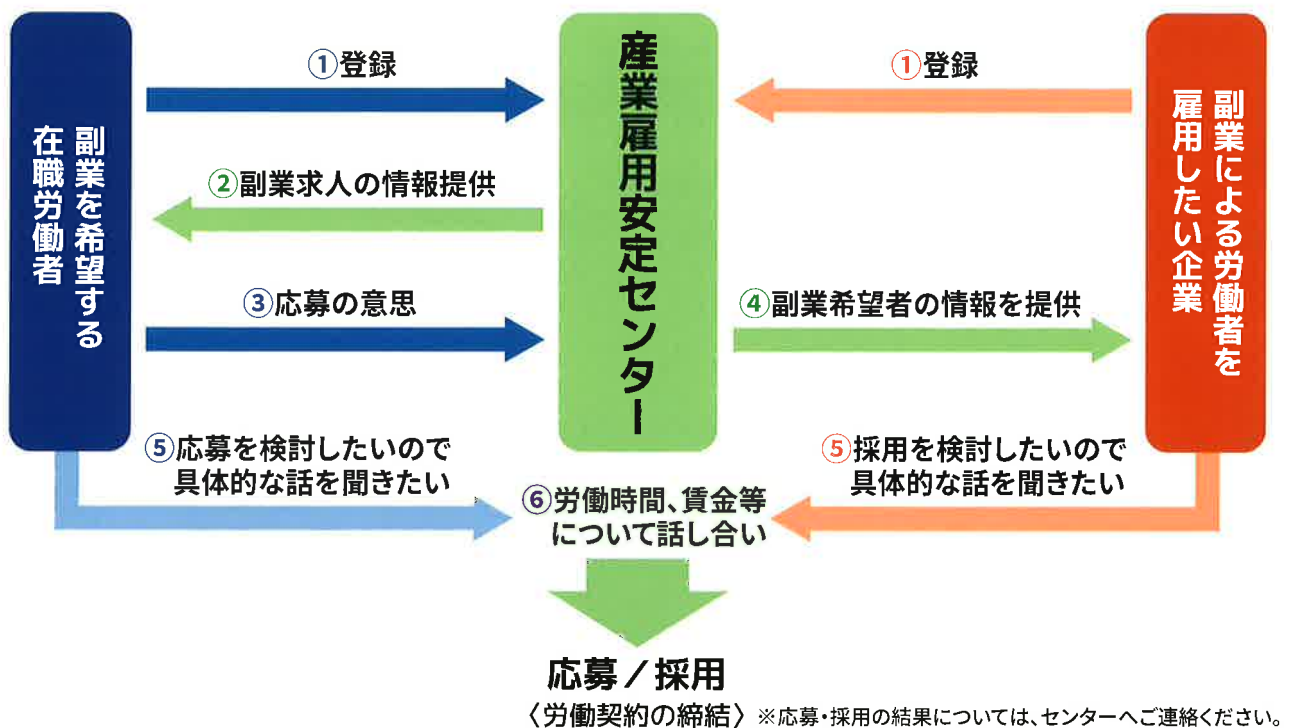
産業雇用



公益財団法人 産業雇用安定センター

愛知事務所

ビジネス人材雇用型副業情報提供のプロセス



ビジネス人材雇用型副業にあたって

- センターは、雇用されている在職労働者が、他の企業でも雇用された上で副業として働くことを希望する場合に、副業求人企業の情報を提供します。
- また、センターは、副業求人企業に対して、副業を希望する在職労働者の情報をご本人の希望により提供します。
- 副業を希望する在職労働者から、副業求人企業に直接、応募や問い合わせがありますのでご注意ください。
- 具体的な労働時間、賃金、社会保険等の取扱いについては、副業を希望する在職労働者と副業求人企業との間で、直接ご相談していただくこととなります。
- 副業として雇用する場合には、新たに労働契約を締結する必要があります。
- 副業労働者の労働時間管理は、現在就業中の企業の労働時間と、副業として雇用する企業での労働時間を通算して管理する必要があります。
- 適切な労働時間管理を行うに当たっては、以下の厚生労働省の「副業・兼業の促進に関するガイドライン」等をご参照ください。

厚生労働省による副業・兼業の労働時間管理等の資料は
こちらをご参照ください。

副業・兼業 厚生労働省



<https://www.mhlw.go.jp/stf/seisakunitsuite/bunya/0000192188.html>



- ✓「副業・兼業の促進に関するガイドライン」
 - ✓『「副業・兼業の促進に関するガイドライン」パンフレット(わかりやすい解説)』
 - ✓「副業・兼業の場合における簡便な労働時間管理のポイント」(労使双方の負担を軽減する「管理モデル」)
 - ✓「副業・兼業における労働時間の通算について」(簡便な労働時間管理の方法「管理モデル」)
- などが掲載されています。

1～3店舗経営の小規模飲食店限定 低額サブスクリプションサービス

飲食店の販促デザインが無制限で頼み放題！

Instagramやウェブ集客もサポート！

信頼の実績40年

100社限定

飲食店経営サポート会



飲食店サポート会は、デザイン費・手間・人件費のかかる「販促活動による集客」「Instagramやウェブ集客」をどこよりも低料金でサポートしています。集客にお困りの方、SNSやウェブが苦手な方はお気軽にご相談ください！

集客にかかる手間を削減する主なサービス

① 販促物のデザインが頼み放題！ 無制限

作成は丸投げOK！手間とコストを大幅削減！

- 販促物デザインを飲食専門デザイナーに無制限で頼み放題。
- デザイン修正にも即対応（データ提供も可能）。
- 印刷は最安ネット業者へ代行発注するのでラクチン。



販促物例・・・チラシ／メニュー表／ポスター／看板／割引券
店案内パンフレット／名刺／商品シール／SNS用画像／ など

② 料理写真を無料で撮影可能！ 撮影数無制限

自慢のお料理を最大限キレイに撮影します！

- 集客に必要な「料理写真」を飲食店専門のプロカメラマンにより撮影。
- 撮影費用は不要。
- 4時間で撮影数は無制限。
- 料理写真は全てお渡しが可能。

※カメラマンのご利用は年1回となります。



③ インスタやWeb集客をサポート！ 時流に沿った集客に対応

Instagramが苦手な方でもわかりやすく安心！

- お店のInstagram投稿をサポート会が一部代行。
- わかりやすく投稿方法・活用方法などをアドバイス。
- インフルエンサーによるお店・料理紹介が可能。
- フォロワー数増加のための対策をサポート。

※代行する投稿内容は事前に打合せいたします。
※インフルエンサーのご利用は年1回となります。



Googleマップ・食べログ・出前館・HP更新もサポート

- メニュー・営業時間・写真の変更などの更新を代行！
- ※ログイン情報の開示が必要となります。

④ 補助金申請を無料でサポート！ 安心の支援実績

県下トップクラスの支援実績！

新事業・設備投資を全力でバックアップします！

- 「小規模事業者持続化補助金」の申請と採択後の手続きをサポート。
- 新事業や設備投資に対して、いま活用できる補助金をご提案。
- 他の補助金活用事例などの情報も提供。

※申請時期により活用できる補助金及び対象となる設備が異なります。
詳しくはお問い合わせください。



上記サポートの他、季節毎の集客活動にモレが無いよう2～3ヶ月に1度「サポート会スタッフ」による打ち合わせを実施し、集客活動が後手に回るのを防ぎます。

まずは無料個別相談！

スタッフがお店にご訪問します。お悩み事に対するご提案や補助金の活用方法などをお伝えします。お電話・メール・公式LINEよりお申し込みください。



月額

個人事業主 25,000円(税込27,500円)

法人事業者 30,000円(税込33,000円)

1店舗あたりの料金です。月額は目安で事業規模を考慮いたします。

※ 初回入会費50,000円(税込55,000円)

※ 「①販促デザイン」だけなど低価格プランもあります。(詳しくはお問い合わせください)

※ お申込やご相談は、お電話・メール・公式LINEにて「申し込み希望」「相談希望」と入れてください

飲食店経営サポート会

〒446-0051 愛知県安城市箕輪町半夏1-2
運営：株式会社森田経営（担当：石橋・浦野）

お問い合わせ

☎0566-74-3377

メール：yishibashi@e-morita.jp

2分でわかる
サポート会動画



公式LINE（無料）



<毎月 好評配信中>
・販促方法のヒント
・インスタ活用方法
・最新補助金案内
など

「無制限」で作成できる販促物の作成事例（企画・デザインの作成支援）

① グランドメニュー／ランチ用メニュー（利益率の高い商品・看板商品へ誘導し出食数をコントロール）



② 折込み・店内配布用チラシ（イベント・宴会・新規開店時の集客などに活用）



③ 店内 POP / ポスター など（特定商品へ誘導し客単価や利益率をアップさせる時に活用）



④ 3つ折りリーフレット など（テイクアウト・法事メニューの集客や新規客集客などに活用）



他にもポイントカード・看板デザイン・割引券など、各種販促物の作成が可能です。 ※販促物作成には1ヶ月かかります。

料理写真はプロのカメラマンにより撮影します（サポート会員は撮影代が無料）

※年に1回4時間（交通費別途かかります）

社長の社外CFO(最高財務責任者)と専門FP連携セミナー

「基礎から裏ワザまで徹底解説」

受講料
5,000円
無料

定員15名

脱ドンブリ経営からの お金を残す財務術55連発

日時：2024年2月14日(水)15:00~17:00

2024年2月20日(火)15:00~17:00

オンラインセミナーZOOM ※両日とも内容は同じです

“情報格差は経済格差”目からウロコの具体策

社外にキャッシュが流出しない「仕組み」の作り方

“会計の基礎”と

“お金を残す裏ワザ情報”

を知りたい方必見です

講師：経営者専門FP 谷口一尊

2014年マネジメント株式会社を設立【会社と社長のお金を増やす財務術55連発】セミナーは、卓上の空論ではなく、自ら実践するコンサル手法で【経営者の手取り最大化】を実践支援している。開催セミナーには、ここ2年で延べ600名以上が参加。世の中、知らないと損することばかり。お金が残りにくい日本において、中小企業では会社存続のため「いかに上手く立ち回るか？」が問われる時代になっています。



“目からのウロコ” お金を残す財務術55連発のポイント

●会社と社長のお金は一体で考える ●お金を残す法則を知る ●お金を残す具体策を知る

講師・社外CFO(最高財務責任者) 岩田健一

特定社会保険労務士

お金と人事のコンサルティング岩田事務所代表。大学で心理学を学んだ後、畑違いの信用金庫へ就職。調剤薬局経理職を経て2014年社会保険労務士として開業。しかし、社労士業だけでは経営ど真ん中のお役には立てないと痛感。伴走型経営支援を行っている日本キャッシュフローコーチ協会代表理事の和仁達也氏を師事し、数字が苦手な経営者でも、会計を経営判断に活かすことができるスキルを習得。現在では、人事労務・組織開発人材育成・管理会計の三面から経営者後継者の経営判断を支援している。



第1部 脱ドンブリ経営実践セミナー【基礎編】 講師 岩田健一

社長が知る必要がある経営数字とは「経営判断に使える」お金の話です。

会計の専門家に頼らなくても、会計全体のたった2割の知識があれば、会社の経営上の意思決定に必要な8割を、自らが主導権をもって意思決定をすることができるのです。

今回のセミナーでは、決算書や試算表などのわかりにくい資料ではなく、視覚的で分かりやすい「お金のブロックパズル」を使って、会社のお金の流れを「見える化」し、社長が会社の数字の全体像を俯瞰しながら経営判断できる手法の一部をお伝えします。

第2部 会社と社長にお金を残す手法55連発 講師 谷口一尊

(今でも)全額損金化して同額100%会社に残す方法とは？

社長が自己破産しても取られない資金を確保する方法とは？

報酬の取り方を工夫すれば、5年で1000万手取りが増える方法を知りたい

固定費(販売費及び一般管理費)をいくら削減できるかを知りたい

役員借入金を解消する4つの方法とは？

役員報酬の半分以上の税率で資金移転する方法を知りたい

年収1200万以上の社長が社会保険料を150万削減する方法を知りたい

60代社長が社会保険料を削減しながら、年金を最大10倍にする方法を知りたい

一流ホテルに特別扱いで、ビジネスクラスを利用してしかも0円で出張する方法

受贈者側だけの意思で贈与を成立させる生前贈与の方法とは？

夫(社長)と妻(役員)に万一の事があっても、ご家族に1億円以上の資金を残す方法とは？

参加者特典と“無料小冊子”と“脱ドンブリ経営実践セミナー復習用メール講座”プレゼント
この小冊子は、10年間で弊社と専門家チームで積み上げた成功ノウハウをすべて結集させた「完全版」です。
当初から実践されている効果実証済みのノウハウをすべて詰め込んだ【実践マニュアル】になっています。

本セミナーでないと“手に入らない貴重な小冊子”です。

次に、付属の「削減シミュレーションキット」でその削減効果をご確認なさってください。そうすれば、このスキームで「どれくらい社会保険料が削減できるか？」手に取るように分かるはずです。

※ セミナー当日の都合が付かず、
参加者特典が欲しい方もお気軽に
ご連絡ください。

無料小冊子と脱ドンブリ経営実践
セミナー復習用メール講座
を差し上げます。



【無料小冊子A4判40ページ】 【削減シミュレーションキット】

※土業、コンサル業、金融業の方はご遠慮頂いております。

今すぐQRコードからお申込みを！(先着15名限定)



【主催】 経営者専門FP谷口一尊 名古屋市北区成願寺1-6 052-914-5425

下記に必要事項をご記入のうえそのままご返信ください。

FAX 052-770-4256

24 時間受付 OK

御社名

ご担当者

〒 ー
ご住所

TEL

E-mail

@

☐ 2/14参加希望 ☐ 2/20参加希望

☐ 都合が付かず、豪華特典のみ希望

法人経営者様向け**新春無料セミナー**のご案内

知らずに損していませんか？

節税、社会保険料削減・・・
“国の優遇制度”をフル活用！！

報酬上げずに
社長と会社に

もっと！もっと！**お金が残る**

キャッシュリッチ戦略

さらに従業員
もうれしい！

参加費
無料

インフレ時代の今！社長がフル活用すべき
“**お金を増やす具体策**”を公開！！

このセミナーで手に入る内容の一部をご紹介します

- ✓ 知らずに損していませんか？
会社にお金が“残る節税”と“残らない節税”の違いとは？
- ✓ 黒字なのに会社にも社長にもお金が残らない【3つの理由】
- ✓ 会社経費で1000万円～2000万円の社長の“じぶん年金”をつくる方法
- ✓ 節税！社会保険料削減！国の優遇制度もフル活用して
社長の手取りをとことん増やす【10の具体策】
- ✓ 経営者の誰もが使えます！
役員報酬を変えなくても手取りが1000万円以上増える方法
- ✓ 社長も会社も従業員もうれしい！
社会保険料をサクッと削減する方法とは？

などなど

法人経営者様向け**新春無料セミナー**のご案内

これまでご参加いただいた方の感想の一部をお聞きください

顧問税理士の先生からは聞いたことがない話が多く、大変参考になりました。
(製造業・50代経営者様)



優遇制度を活用してお金を残す様々な方法が知れました。さっそく選択制企業型DCの導入を検討したいと思います。
(運送業・30代経営者様)



これまでは法人税の節税ばかりを考えていましたが、お金が残らない理由と、お金を残す考え方がよくわかりました。
(建設業・60代経営者様)



節税保険にあまり効果がないことをもつと早く知りたかったです。退職金の準備も今からはじめようと思いました。
(製造業・40代経営者様)



講師紹介

中央ライブ株式会社
代表取締役社長
山本 貴士

1981年春日井市生まれ。大手保険会社勤務を経て、2012年に父親が経営する春日井市で創業59年の保険代理店、中央ライブ株式会社へ入社。後継者として様々な壁にぶつかりながら、2023年に三代目の社長に就任する。経営者・後継者の目線から会社にとってあるべきリスク対策やキャッシュを残す対策には定評がある。

保険雑誌「2017年上半期最新保険ランキング」で監修委員として記事掲載



開催概要

2024

1/27 土

10:00~11:30 受付 9:45~

2/2 金

10:00~11:30 受付 9:45~

【会場】春日井商工会議所
4階会議室

(春日井市鳥居松町5丁目45)

【定員】各回限定10名(先着順)

【参加費】**無料**

*2日間とも同じ内容となります

*士業・コンサル業・金融業(保険、証券、FPなど)の方の参加はご遠慮ください

お申込みは今すぐQRコード・FAX・お電話から！*1月25日締切

QRコード



FAX:0568-81-7870(下記事項をご記入の上、FAX送信をお願いします)

お名前		参加日時	1月27日・2月2日
会社名		携帯電話	
メール			

【主催・お問い合わせ】 中央ライブ株式会社 担当:寺尾
春日井市篠木町7-19-8 TEL:0568-81-7839(月~金 9時~18時)
Mail:info-cs@chuo-live.co.jp URL: <https://chuo-live.co.jp/>