

コロナ禍でも 売上をあげる! 提案営業力養成セミナー

コロナ禍で営業のやり方は大きく変化していますが、「顧客と自社の双方にメリットがあるか」を考え提案していくことは変わりません。本講座では、「今」求められる提案営業とは何かを明らかにし具体的な課題を設定したうえで、コロナ禍でも効果的な手法を学び、「どのように伝えれば分かりやすいか」を工夫していくことで、提案営業力を養成します。

【日 時】 9月29日(水)9:30~16:30

【場 所】 春日井商工会議所 4階 会議室 DEF

【講 師】 (株)道家経営・法律事務所 代表取締役 道家 睦明 氏

【対 象】 営業職(全業種)

【内 容】

- 今求められる営業とは
- 深いヒアリングで課題発見、心に響く効果的な価値提案
- 今時の新規顧客開拓方法を活用する
- 自社の付加価値向上(求められる会社とは) 等



【講師】
道家 睦明 氏

受講料の約半額が
助成される春日井市
の制度を活用可能
※条件あり
※詳細は春日井市HPへ

【定 員】 30名(定員になり次第締切、会員事業所優先)

【受講料】 会員8,000円・非会員24,000円 (テキスト代・税込)

【申込み】 下記記入の上 FAX もしくは WEB 専用ページにて入力

【WEB 専用ページ】: <https://forms.gle/77Q8WnM8G1tMJPTSA>

【締切日】 9月13日(月)

【問合せ】 春日井商工会議所 事業推進課

TEL:0568-81-4141/FAX:0568-81-3123



春日井商工会議所 事業推進課 行

FAX 0568-81-3123

『R3.9.29(水) 提案営業力養成セミナー』参加申込書

令和3年 月 日

所在地	〒 -	業 種	製造 / 建設 / 運輸 / 卸・小売 / サービス / 飲食 / 他()
事業所名			
T E L		担当者名	
担当者 Email			
受講者名			

※記入欄が不足の場合は、コピー又は別紙にて様式参照の上ご記入下さい。 ※当日キャンセルの場合は、受講料は返金できません。

※ご記入いただいた個人情報、当所からのご案内・情報提供のために利用するほか、今後の業務の参考とさせていただきます。