

～ 物価高に負けない!交渉には準備が8割 ～ “価格転嫁の秘訣” セミナー

材料や光熱費等の値上がりが続き、これまでのような自社努力による利益の確保は限界を迎えています。価格転嫁はしたいけど、取引先が交渉に応じない等でお困りの事業者様も多いのではないのでしょうか。価格交渉は事前の作戦と準備が8割です。交渉のスタートラインに少しでも早く立ち、企業が競争力を維持するためのポイントを、多種多様な分野の大手企業と価格決着をさせてきた講師が分かりやすく伝授します。ぜひご参加ください。

日時 8月7日(月) 13:30～15:30

場所 春日井商工会議所 4階 会議室

内容 ポイントを見極める3つのステップ

- ① 相手のフトコロを知る
- ② 自分のオトシドコロを持つ
- ③ 交渉シナリオを作成する

講師 ケイパビルド(株) 代表取締役
中小企業診断士 澤田 由香 氏



対象 製造業を営んでいる経営者又は担当者
会員事業所限定

参加費 無料

定員 20名(定員になり次第終了)

申込み 右記 QR 又は下記 URL より申込み

<https://forms.gle/KJ9cGQdkyLTwSFyx9>

問合せ 春日井商工会議所 経営支援課 TEL (0568)81-4141

