



AI×営業 最前線 営業力最大化! AIフル活用 セミナー

人間の強みとAIの特性を組み合わせることで、営業の非生産的な業務の削減・効率化につながる他、商談準備から提案書作成、フォローアップ等一連の営業プロセスを再設計し、顧客との関係性深化や提案品質向上につながります。

顧客フォローアップが十分にできていない方

営業データの分析に時間をかけすぎている方

営業プロセスの効率化を目指している方

新規顧客開拓に苦戦している方

他社との差別化を図りたい方

におすすめ!



6.26 THU 14:00-16:00

場所 春日井商工会議所 1階 大会議室

対象 中小・小規模事業者 (会員・非会員問わず) **受講料** 無料

締切 6月20日(金) **定員** 50名

講師

ジャイロ総合
コンサルティング(株)
代表取締役 渋谷 雄大 氏

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略、人材育成、プロモーション、広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成。その経験を活かし、現在は創業支援・営業強化・店舗戦略・販売促進・DX戦略など、幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。

(1) 営業がなぜAIを使うべき？

- ・非生産性業務増加時代に営業のAI活用は必須
- ・営業が担うべき業務、AIが担う業務
- ・AIで付加価値を付ける営業強化策

(2) どのAIを組み合わせれば効率が上がる？

- ・営業が使うべきAI3選
- ・プレゼン資料を作るためのAI
- ・情報収集やインサイト提案のAI
- ・顧客管理のためのAI活用

(3) AIを使った営業ロープレで営業力を高めよう！

- ・AIを使った営業ロープレの実践
- ・AIで営業の課題を分析させる
- ・質疑応答

お問い合わせ

春日井商工会議所 DX推進・活用課
☎ 0568-81-4141 ✉ master@kcci.or.jp 🌐 <https://www.kcci.or.jp/>

お申し込み

右記二次元コード
または下記URLより
<https://forms.office.com/r/vvHV1kTDyc>

